

RESULTATEN VIERDE KWARTAAL 2013

ANTWERPEN, België, 21 januari 2014 – Het directiecomité van Euronav NV (**NYSE EURONEXT BRUSSELS: EURN**) maakte vandaag de voorlopige niet-geauditeerde resultaten voor het vierde kwartaal en het volledige jaar 2013 bekend:

De voornaamste sleutelcijfers zijn als volgt:				
<i>in duizenden USD</i>	totaal per 30 Sep 2013	vierde kwartaal 2013	Jaar 2013	Jaar 2012
omzet	296.108	105.543	401.651	410.701
EBITDA	104.353	35.417	139.770	120.383
afschrijvingen	-125.398	-41.964	-167.362	-177.513
EBIT (bedrijfsresultaat)	-21.045	-6.547	-27.592	-57.130
financieel resultaat	-45.267	-15.434	-60.701	-62.528
resultaat vóór belasting	-66.312	-21.981	-88.293	-119.658
belastingen	-99	68	-31	726
resultaat na belasting	-66.411	-21.913	-88.324	-118.932
toerekenbaar aan:				
eigenaar van de moedermaatschappij	-66.411	-21.913	-88.324	-118.932
minderheidsbelangen	0	0	0	0

De bijdrage tot het resultaat is als volgt:				
<i>in duizenden USD</i>	totaal per 30 Sep 2013	vierde kwartaal 2013	Jaar 2013	Jaar 2012
Tankers	-88.411	-28.514	-116.926	-135.402
FSO	22.001	6.601	28.602	16.471
resultaat na belastingen	-66.410	-21.913	-88.324	-118.931

Gegevens per aandeel:				
<i>in USD per aandeel</i>	totaal per 30 Sep 2013	vierde kwartaal 2013	Jaar 2013	Jaar 2012
aantal aandelen	50.000.000	50.914.237	50.230.438	50.000.000
EBITDA	2,09	0,70	2,78	2,41
EBIT (bedrijfsresultaat)	-0,42	-0,13	-0,55	-1,14
resultaat na belastingen	-1,33	-0,43	-1,76	-2,38

Alle cijfers vevat in dit bericht werden opgemaakt op basis van IFRS (International Financial Reporting Standards) maar werden niet gecontroleerd door de commissaris.

De vennootschap realiseerde een netto verlies van -21,9 miljoen USD (vierde kwartaal 2012: -64 miljoen USD) voor de 3 maanden eindigend op 31 december 2013, hetzij -0,43 USD per aandeel (vierde kwartaal 2012: -1,28 USD per aandeel). EBITDA bedroeg 35,4 miljoen USD (vierde kwartaal 2012: -6,5 miljoen USD). Voor het volledige jaar 2013 bedraagt het netto resultaat -88,3 miljoen USD (2012: -118,9 miljoen USD), hetzij -1,76 USD per aandeel (2012: -2,38 USD per aandeel).

De gemiddelde tijdsbevrachtingstarieven kunnen als volgt worden samengevat:

<i>In USD per dag</i>	Vierde kwartaal 2013	Vierde kwartaal 2012	Volledig jaar 2013	Volledig jaar 2012
VLCC				
Gemiddelde tarief behaald op de spotmarkt binnen de TI Pool	24.000	12.800	18.300	19.200
Suezmax				
Gemiddelde tijdsbevrachtingstarief onder langetermijnbevrachtingsovereenkomsten*	23.400	20.200	22.000	24.100
Gemiddelde tijdsbevrachtingstarieven op de spotmarkt**	14.500	8.500	16.600	16.300

* Inclusief winstdeelname indien van toepassing

** Technische offhire dagen niet inbegrepen

EURONAV TANKER-VLOOT

Ardenne Venture

Zoals aangekondigd op 14 november 2013 verkocht de vennootschap de *Ardenne Venture*, één van de dubbelwandige VLCC's (2004 - 318.658 dwt), voor een prijs van 41,7 miljoen USD. Het schip dat eigendom was van een 50/50 joint venture vennootschap met Wah Kwong Maritime Transport Holdings Ltd, werd aan haar nieuwe eigenaar geleverd op 2 januari 2014. De meerwaarde op deze verkoop bedraagt ongeveer 2,2 miljoen USD (het deel van Euronav) en zal geboekt worden in het eerste kwartaal van 2014.

Maersk Tanker Fleet

Zoals aangekondigd op 5 januari 2014 heeft de vennootschap een overeenkomst gesloten met Maersk Tankers Singapore Pte Ltd voor de overname van vijftien (15) Very Large Crude Carriers (VLCC). Leveringen van deze schepen zullen plaatsvinden tussen februari en juni met uitzondering van één schip dat momenteel onder tijdsbevrachting is en geleverd zal worden tegen het einde van het jaar.

Luxembourg

Zoals aangekondigd op 15 januari 2014 verkocht de vennootschap de *Luxembourg*, de oudste van de dubbelwandige VLCC's (1999 - 299.150 dwt), voor een prijs van 28 miljoen USD. De meerwaarde op deze verkoop van ongeveer 6 miljoen USD zal geboekt worden op het ogenblik van de levering aan de nieuwe eigenaar tussen 1 mei 2014 en midden juni 2014 wat nog twee rendabele reizen zou moeten mogelijk maken voor de overdracht. Het schip zal de VLCC wereldvloot verlaten aangezien ze zal geconverteerd worden tot FPSO.

Andere opportuniteiten

Euronav blijft verder kijken naar opportuniteiten in de grote tanker sector omdat het een belangrijke rol wil spelen in een bredere consolidatie van de wereldwijde tankervloot. Het Euronav platform is er klaar voor en het management gelooft er sterk in dat de synergievoordelen en een verdere logistieke optimalisering die met een consolidatie gepaard gaan, alle stakeholders ten goede zal komen.

TANKERMARKT

De vooruitzichten voor de tankermarkt zijn zichtbaar verbeterd tijdens de laatste maanden wat wijst op een opleving van de vraag en betere korte tot middellange termijn vooruitzichten.

Het jaar 2013 begon erg zwak maar eindigde des te sterker. De eerste drie kwartalen werden gekenmerkt door een zwakke economie, een lage groei van de vraag voor olie, een overaanbod aan olietankers en een fragiele eigendomsstructuur. Eigenaars aanvaardden tarieven onder de operationele kosten en in sommige gevallen zelfs negatieve opbrengsten. Dat probleem verergerde nog door het stijgend aantal schepen onder management van derden die vergoed worden op commissiebasis, berekend op bruto vrachttarieven en dus zonder oog voor het rendement voor de eigenaars.

Toen in het vierde kwartaal de vraag in het Verre Oosten groeide, vooral vanuit China, nam de beschikbare tonnage voor VLCC's af en de meer ervaren bevrachters begonnen tijdsbevrachtingsovereenkomsten steeds verder in de toekomst vast te leggen. Tegen het midden van het kwartaal leefde de markt terug op toen het tekort aan VLCC's duidelijk werd voor de rest van de markt.

De eigendomsstructuur in de sector van de Suezmax schepen is nog steeds erg gefragmenteerd met te veel schepen in het bezit van fondsen en eigenaars die de schepen niet zelf exploiteren of de markt niet van dichtbij volgen. Bijgevolg bleven de opbrengsten hier laag totdat het tekort aan VLCC's in de Atlantische Oceaan de Suezmax markt begon te beïnvloeden. Daardoor werden meer schepen ingezet op lange afstanden. Eigenaars konden daar pas laat van profiteren en de piek in de tarieven kwam pas in de tweede week van januari. Op hetzelfde moment herleefde de VLCC markt, die ook een rustig Nieuwjaar kende.

De markt is momenteel sterker dan ooit sinds het eerste kwartaal van 2010 en dat lijkt zo te blijven voor de rest van het kwartaal. De eigenaars tonen eindelijk bereidheid om de verloren tijd van de laatste drie jaar goed te maken en de stemming is veranderd en gebaseerd op sterkere fundamenten. Nochtans blijft het herstel fragiel en het evenwicht van vraag en aanbod van olietransport is in het beste geval erg delicaat. Daarom is de vennootschap niet van plan om speculatieve nieuwbouw bestellingen te plaatsen. Bovendien toonde de vennootschap in het verleden al aan dat zogenaamde "eco-schepen" niet bestaan in de grote tanker sector aangezien de meeste eco-voordelen kunnen behaald via brandstofbesparende applicaties aan te brengen bij reeds bestaande schepen en dit tegen een fractie van de kosten van een nieuwbouwschip.

OUTLOOK

Tot dusver in het eerste kwartaal behaalde de VLCC-vloot van Euronav uitgebaat binnen de Tankers International pool een gemiddeld tijdsbevrachtingstarief van 38.500 USD per dag met 45% van de beschikbare dagen bevracht. De Suezmax-schepen van Euronav verhandeld op de spotmarkt behaalden tot dus ver in het eerste kwartaal 30.150 USD per dag met 44% van de beschikbare dagen bevracht.

Het management verwacht de acquisitie van de vloot van Maersk snel rond te hebben met levering van deze VLCC's in de loop van de eerste helft van 2014. Zodra deze schepen volledig geïntegreerd zijn, zal een uitgebreide vloot positief bijdragen aan de vooruitzichten van Euronav.

*
* *

Contact

Mr. Hugo De Stoop - CFO

Tel: +32 3 247 44 11

Aankondiging definitieve jaarresultaten 2013: donderdag 27 maart 2014

Jaarverslag 2013 beschikbaar op website: maandag 31 maart 2014

Aankondiging eerste kwartaal resultaten 2014: woensdag 23 april 2014

Over Euronav

Euronav is één van de belangrijkste onafhankelijke tankerrederijen in de wereld welke instaat voor het zeevervoer en de opslag van ruwe olie en petroleumproducten. De maatschappelijke zetel van de vennootschap is gevestigd te Antwerpen, België, en verder heeft Euronav kantoren verspreid over Europa en Azië. Euronav noteert op NYSE Euronext Brussels onder het symbool EURN. Euronav verhandelt haar schepen op de spotmarkt alsook onder langetermijnbevrachtingsovereenkomsten. VLCC schepen op de spotmarkt worden uitgebaat binnen de Tankers International pool, waarvan Euronav één van de grootste partners is. De vloot van Euronav, één van de jongste binnen de industrie, bestaat uit 35 dubbelwandige schepen: 1 V-Plus, 2 FSO-schepen (beide in 50/50 joint-venture), 10 VLCC's waarvan 1 in joint venture (inclusief de Luxemburg die reeds verkocht is maar pas geleverd zal worden tussen mei en midden juni 2014), 22 Suezmax-schepen (waarvan 4 in joint venture). Leveringen van de Maersk VLCC's zullen binnenkort plaatsvinden waardoor de Euronav vloot zal vergroten met 15 VLCC's. Euronav-schepen varen onder Belgische, Griekse en Franse vlag. Meer gedetailleerde informatie kan worden gevonden op de website van de vennootschap: www.euronav.com.

Gereguleerde informatie in de zin van het koninklijk besluit van 14 november 2007.