

AANKOOP VAN VIER BESTAANDE VLCC-SCHEPEN IN AANBOUW

- Positieve bijdrage aan het resultaat met aankoopprijs lager dan laatste markttransactie
- In lijn met de strategie van de Vennootschap wat betreft verjonging van de vloot en korte levertermijn
- Verlaging van de gemiddelde leeftijd van de VLCC-vloot van Euronav
- Aankoop volledig gefinancierd met nieuwe en bestaande schuldcapaciteit

Paddy Rodgers, CEO, zei dat "Euronav verheugd is vier moderne VLCC-schepen van hoogstaande kwaliteit te mogen verwelkomen in de vloot. De tankermarkt blijft sterk presteren en de vooruitzichten zijn positief. Deze transactie zal positief bijdragen aan het resultaat van de Vennootschap en versterkt de positie van Euronav als het grootste, onafhankelijke en beursgenoteerde platform voor de uitbating van olietankers."

1. Aankoop van vier nieuwe VLCC-schepen

Euronav heeft een overeenkomst afgesloten voor de aankoop van vier nieuwbouwschepen die bijna voltooid zijn bij Hyundai Heavy Industries voor een totale prijs van 384 miljoen USD of 96 miljoen USD per schip. De oplevering van deze schepen is reeds voorzien in september 2015, januari, maart en mei 2016. Daarnaast heeft de verkoper ook een optie toegekend aan Euronav voor een totale optiepremie ten bedrage van 8 miljoen USD voor de aankoop van 4 bijkomende zusterschepen voor een prijs van 98 miljoen USD per schip.

Deze transactie kadert perfect binnen drie belangrijke principes van de Vennootschap. Vooreerst betreft het schepen die 'ex-yard' worden doorverkocht en als dusdanig geen bijkomende tonnage toevoegen aan de markt. In dat opzicht beantwoordt de transactie aan het door de Vennootschap vooropgestelde doel om uitsluitend bestaande schepen aan de vloot toe te voegen en geen nieuwe schepen te bestellen. Het bestellen van nieuwe schepen leidt immers enkel tot een vermindering van de waarde van de bestaande wereldvloot. Een bijkomend voordeel is dat de transactie meerdere zusterschepen in serie betreft, wat zich vertaalt in synergievoordelen.

Vervolgens zal de tijdspanne tussen de aankoop van de schepen en de oplevering ervan aan de Vennootschap zeer gelijkaardig zijn aan de aankoop van een bestaande vloot. Daardoor kan het kapitaal dat wordt aangewend snel renderen op de tankermarkt.

Ten slotte is Euronav voortdurend alert om op regelmatige basis haar vloot te verjongen en haar operationele kwaliteiten te verbeteren. Dat doel wordt bereikt met deze vier schepen die van de meest recente makelij zijn en gelijkaardig of beter zijn dan de schepen die in juli 2014 werden aangekocht.

2. Financiering van de aankoop

Euronav zal deze aankoop financieren met bestaande kredietfaciliteiten. De betaling van deze schepen gebeurt in schijven met het grootste deel van de betaling voor elk schip te voldoen bij de oplevering ervan. De schuldpositie op de balans zal toenemen van ca. 40% per einde maart 2015 tot net geen 50%, waardoor de vennootschap een sterke balans blijft behouden met voldoende flexibiliteit.

3. Dividendbeleid blijft intact

Aangezien deze aankoop volledig wordt gefinancierd door nieuwe schulden en bestaande wentelkredieten, bevestigt het management dat de Vennootschap haar huidig dividendbeleid zal handhaven om minstens 80% van het jaarlijks nettoresultaat uit te keren. Het management meent dat de bijkomende schepen zouden moeten bijdragen tot een toename van de winst per aandeel.

4. Tankermarkt update

Het lopende kwartaal bleef zeer stabiel met een volgehouden discipline vanwege de reders en aanhoudend sterke vrachttarieven doorheen het kwartaal. Een sterke vraag, een toenemend aanbod van olie en toegenomen tonmijlen gedurende het kwartaal schragen ons vertrouwen dat de tankermarkt aan het begin staat van een duurzaam herstel gedurende meerdere jaren. De markt blijft dynamisch met een aantal nieuwe vaarroutes die het voorbije jaar tot stand zijn gekomen.

Wij kijken er naar uit om de markt opnieuw te informeren bij de bekendmaking van Euronav's resultaten over het tweede kwartaal op 30 juli aanstaande.

5. Bekendmaking

Zoals gebruikelijk in de scheepvaartindustrie, beoordeelt het management van Euronav geregeld transacties in het kader van de ontwikkeling van haar vloot. Het beleid van Euronav bepaalt dat geen commentaar wordt gegeven bij een mogelijke transactie tot deze is goedgekeurd door de Raad van Bestuur en een concrete overeenkomst is ondertekend, en dit voor zowel aan- als verkopen.

Vooruitzichten

De aangelegenheden besproken in dit persbericht kunnen vooruitzichten bevatten. De Private Securities Litigation Reform Act van 1995 biedt bescherming onder de safe harbor bepalingen voor vooruitzichten teneinde vennootschappen aan te moedigen om toekomstgerichte informatie over hun bedrijfsactiviteiten te verstrekken. Vooruitzichten omvatten verklaringen over plannen, doelstellingen, doelen, strategieën, toekomstige gebeurtenissen of prestaties en onderliggende veronderstellingen en andere verklaringen, verschillend van de verklaringen van historische feiten. De Vennootschap wenst gebruik te maken van de bescherming onder de safe harbor bepalingen van de Private Securities Litigation Reform Act van 1995 en neemt deze caveat op in verband met deze safe harbor wetgeving. De woorden "geloven", "anticiperen", "trachten", "inschatten", "voorspellen", "projecteren", "plannen", "potentieel", "zouden", "kunnen", "verwachten", "in afwachting van" en gelijkaardige uitdrukkingen wijzen op vooruitzichten.

De vooruitzichten in dit persbericht zijn gebaseerd op verscheidene veronderstellingen, waarvan vele op hun beurt zijn gebaseerd op verdere veronderstellingen waaronder, zonder beperking, de analyse van historische operationele trends door het management, de gegevens opgenomen in onze database en andere gegevens van derden. Hoewel we geloven dat deze veronderstellingen redelijk waren toen ze gemaakt werden, omdat deze veronderstellingen inherent zijn aan significante onzekerheden en onvoorziene omstandigheden die moeilijk of onmogelijk te voorspellen zijn en buiten onze controle zijn, kunnen wij u niet garanderen dat we deze verwachtingen, overtuigingen of projecties zullen bewerkstelligen of volbrengen.

Naast deze belangrijke factoren, zijn er in onze ogen ook andere belangrijke factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten wezenlijk kunnen verschillen van deze die besproken werden in de vooruitzichten. Deze omvatten het falen van een tegenpartij om

een contract volledig uit te voeren, de sterkte van de wereldeconomieën en -valuta's, algemene marktomstandigheden met inbegrip van schommelingen in vrachttarieven en in de waarde van schepen, wijzigingen in de vraag naar tonnage, wijzigingen in onze beheerskosten met inbegrip van bunkerprijzen, droogdokkosten en verzekeringskosten, de markt voor onze schepen, de beschikbaarheid van financiering en herfinanciering, de prestatie van de tegenpartij onder bevrachtingsovereenkomsten, de mogelijkheid om financiering te verkrijgen en te voldoen aan de convenanten in dergelijke financieringsovereenkomsten, veranderingen in gouvernementele regelgeving of reglementering of acties ondernomen door regelgevende instanties, potentiële aansprakelijkheid bij lopende of toekomstige geschillen, defecten bij schepen en situaties van off-hire en andere factoren. Raadpleeg onze documenten ingediend bij de U.S. Securities and Exchange Commission voor een meer volledige bespreking van deze en andere risico's en onzekerheden.

*
* *

Contact:

Mr. Brian Gallagher – Euronav Investor Relations

Tel: +44 770 368 4996

Email: IR@euronav.com

Donderdag 30 juli 2015: bekendmaking resultaten tweede kwartaal 2015

Over Euronav

Euronav is een onafhankelijke tankerredery die instaat voor het zeevervoer en de opslag van ruwe olie en petroleumproducten. De maatschappelijke zetel van de vennootschap is gevestigd te Antwerpen, België, en verder heeft Euronav kantoren verspreid over Europa en Azië. Euronav noteert op Euronext Brussels en op de NYSE onder het symbool EURN. Euronav verhandelt haar schepen op de spotmarkt alsook onder langetermijnbevrachtingsovereenkomsten. VLCC-schepen op de spotmarkt worden uitgebaat binnen de Tankers International pool, waarvan Euronav één van de grootste partners is. De vloot uitgebaat door Euronav bestaat uit 53 dubbelwandige schepen: 1 V-Plus, 2 FSO-schepen (beide in 50/50 joint-venture), 27 VLCC's (waarvan 1 in 50/50 joint venture) en 23 Suezmax-schepen (waarvan 4 in 50/50 joint venture). Euronav-schepen varen voornamelijk onder Belgische, Griekse en Franse vlag, alsook onder de vlag van de Marshall Eilanden.

Gereguleerde informatie in de zin van het koninklijk besluit van 14 november 2007.